

20100319

PRESSMEDDELANDE

## Starke Arvid förbättrar produkterna och kapar kostnader

**Starke Arvid arbetar kontinuerligt med att reducera produktionskostnaden för våra produkter. När vi lyckas ser vi omedelbart till att testa den förändrade produkten och lansera den till ett nytt reducerat pris. Under 2009 har vi förbättrat våra båda vagnar för gipstransport, Lyft-8:an och El-8:an. Nu presenterar vi resultatet i form av sänkta kostnader och bättre produkter.**

Lyft-8:a, pumpvagn, arvidvagn, gipsvagn, hydraulvagn... Kärt barn har många namn. Vår Lyft-8:a är den mest sålda gipsvagnen på marknaden och vi har nu utvecklat den för att passa gipshantering ännu bättre. Anledningen är främst att vi ser ett ökat behov av en vagn som kan hantera pallar och som kan transportera allt längre gips.

### **Robustare Lyft-8:a med bättre hydraulik**

Den nya Lyft-8:an har en rejälare konstruktion. Ströna är justerbara samt fällbara med ett fällbart mittströ för transport av längre gips. Vagnen har också en ny och mer robust hydraul med enklare manövrering. Den gamla Lyft-8:an kommer att finnas kvar parallellt med den nya under cirka ett års tid men också den med den nya förbättrade hydraulen.



Kom och titta på dessa nyheter och diskutera med oss på Nordbyggmässan den 23-26 mars!  
Välkommen till monter B10:51.

### **Kapade kostnader ger sänkt pris på EI-8:an**

EI-8:an är en uppskattad produkt. Intransporter av gips som tidigare krävde två till tre man kan idag med EI-8:ans hjälp göras av endast en man. Tekniskt sett nådde vi vårt mål med produkten redan i första versionen, så det vi istället fokuserade på tillsammans med användare och leverantörer var att hitta lösningar som sänkte produktionskostnaderna på vår nya EI-8a. Genom att sänka priset hoppas vi kunna erbjuda fler användare möjligheten att använda denna produkt.



Kom och titta på dessa nyheter och diskutera med oss på Nordbyggmässan den 23-26 mars!  
Välkommen till monter B10:51.